

我要—PASS



質 量 更 高 務 服 更 好

一年免費升級服務

<http://www.51-pass.com>

Exam : 000-076CHINESE

Title : System x Sales V5

Version : DEMO

1. 以下哪一项是 IBM CoolBlue 能量管理创新的三大特征？

- A. IBM Active Energy Manager、校准矢量冷却系统、水冷型门式热交换器
- B. IBM Active Energy Manager、前门热交换器、校准矢量冷却系统
- C. 功率配置器、校准矢量冷却系统、后门热交换器
- D. 热诊断、前门热交换器、后门热交换器

Answer: C

2. 以下哪一项是《IBM 评估指南》的益处？

- A. 在全球范围内可用
- B. 最新硬件选择
- C. 范围广泛的免费支持
- D. 以上都是

Answer: D

3. 一家科研技术公司的 CIO 最近发了一封电子邮件，概述了其机构未来十二至十八个月的信息技术计划。他征求满足以下要求的建议：

(1) 推荐一款 Opteron AMD 服务器，该服务器要能够作为 3 路运行，并且可以升级到 4 路服务器。

(2) 推荐一款四 (4) 路的 Intel 双核 3.5GHz 服务器，并且能升级到 16 路服务器。

你要推荐的服务器有哪些？

- A. IBM x3755 和 IBM x3850
- B. IBM x3650 和 IBM LS41 刀片服务器
- C. IBM x3655 和 IBM x3650
- D. IBM x3755 和 IBM x3950

Answer: D

4. IBM Systems & Technology 价值主张的基础是：

- A. 实现创新、管理增长复杂性和风险、环保、节约
- B. 合作、虚拟化和生态系统
- C. 创新、合作、按需应变
- D. 开放、按需应变、环保

Answer: A

5. Virtualization Manager 通过一个控制台管理物理机和虚拟机。 哪家供应商向其客户提供这款产品，并且不另收费？

- A. HP
- B. Unisys
- C. Dell
- D. IBM

Answer: D

6. IBM、HP 和 Dell 提供的 2U 服务器最大的区别是什么？

- A. DIMM 插槽
- B. 热插拔风扇
- C. 热插拔硬盘
- D. 热插拔通信适配器

Answer: A

7. 一个潜在的新客户需要服务器，并且请求对其硬件规格做出答复，而硬件规格与硬件速度、磁盘和内存配置均相关。 客户要求 IBM 在 48 小时内给出报价。 System x 销售专员应完成以下哪项工作，从而让拿下这笔业务的机会达到最大？

- A. 请求延期，因为 48 小时太仓促，无法给出适当的解决方案。
- B. 致电该客户，了解其详细需求，并给出完整的解决方案。
- C. 使用配置指南或表格配置器，
- D. 联系该客户的 IBM 客户代表，和该潜在客户的技术决策人员进行会谈，要求其提供援助。

Answer: B

8. 客户对按照需要提高系统计算功率的能力很感兴趣。 销售专员应当推荐 System x 服务器的哪一种属性？

- A. 根据需要热插拔其它处理器的能力
- B. System x 的低成本适合进行向外扩展

- C. IBM System x3950 服务器“随着您的发展而支付”的扩展性
- D. 利用互连整合 System x 服务器和现有服务器

Answer: C

9. 一个客户正在裁减技术人员，该客户要求各供应商给出 Intel 服务器方面的建议。 以下哪一项与该建议的关系最为密切？

- A. 网格计算
- B. Active Energy Manager
- C. 远程 KVM
- D. 系统管理

Answer: D

10. 一个客户目前采购了 HP ProLiant 服务器和 EMC 存储产品。 在服务器和存储产品的配合使用方面，该客户碰到了各种各样的问题。 销售专员应举出以下哪一项论点，来最佳定位 IBM？

- A. 参考 IBM 的 ServerProven 计划，可以确保客户兼容特定的第三方产品。
- B. IBM 销售其它供应商的产品，并且将测试和客户产品的兼容性。
- C. IBM 的存储部门定期测试 IBM 产品以及其它供应商的服务器产品。
- D. IBM 的服务器部门定期测试 IBM 产品以及其它供应商的存储产品。

Answer: A